

IX. Internationale ECA-Konferenz „Coaching-Planet“

*Счастливы вместе!
Happy together!*

NEUROLOGISCHE ASPEKTE IN MEDIATION, COACHING UND BERATUNG - NEUROCOACHING, SPACE UND AUFSTELLUNGEN IM FOCUS DER NEUROLOGIE

*ein „9. unentdeckte Planet“ für besseres Miteinander- Menschen und
Unternehmen kompetent begleiten!*



Bernhard Juchniewicz,
Präsident European Coaching
Association e.V. (ECA e.V.)



Prof. Dr. Werner Regen, Präsident
European Coaching Association RUS

Liebe Freunde und Kollegen, Damen und Herren,

Wer ist nicht begeistert von den neuesten Forschungsergebnissen zu unserem 9. Weltwunder – dem Phänomen GEHIRN und NEUROBIOLOGIE? Wem jagt es nicht gleichzeitig auch Schauer der Angst oder des Erzitterns durch den Körper, wohin dies führen wird? Kaum ein Phänomen in der heutigen Zeit trifft alle Menschen und alle Lebensbereiche wie dieses EINE!

Wie stehen wir, Coaches, Mediatoren, Therapeuten, Führungskräfte und Unternehmer - alles neugierige und kompetente Menschen - zu diesem Phänomen, das unter anderen als „künstliche Intelligenz“ längst unsere Gesellschaft Einzug gehalten hat. Was macht es mit uns und was machen wir mit ihm? Von Euphorie bis Ignoranz reichen die Reaktionen. Neurocoaching und die Verankerung des Menschen in RAUM (SPACE) und ZEIT sind DIE HERAUSFORDERUNG aller Menschen in allen Berufen! Also Zeit für uns, gemeinsam mit Ihnen dieses Phänomen gründlicher zu beleuchten. Begeben wir uns auf die Reise zum „9. Unentdeckten Planeten“ mit Liebe und Weisheit!

Herzlich willkommen zur 9. ECA-Konferenz!

Bernhard Juchniewicz

Dr. Werner Regen



13.03.2020 (Freitag)

tagsüber Anreise und Begrüßung
20.30 Jahresversammlung für die Mitglieder des ECA e.V./ und ECA RUS in
Anwesenheit des Präsidenten des ECA e.V., Bernhard Juchniewicz

1. Konferenztag, Samstag, den 14.03.2020

“Professionalität und neurologische Aspekte in Mediation und Beratung- Mythos oder Realität“

ab 9.30 Registrierung der Konferenzteilnehmer

10.00-12.00 1. Arbeitskreis (alle Teilnehmer)

Einführung, Diskussionen und erster Erfahrungsaustausch:

„Neurologischer Kompass in der Beratungsarbeit - Mehrwert für den Kunden“
Saal Nordamerika

10.00 -10.10 Begrüßung

10.10-10.45 „Einführung in Neurologischen Aspekte für Mediation und Beratung“
Aloys Leyendecker und Werner Regen

10.45-12.00 Podiumsdiskussion zwischen Speakern und Teilnehmern
: „Transformationsprozesse: Von den Grundfunktionen des Gehirns über
Psychoneuronale Systeme bis hin zu Musteränderungen“
Moderatoren: Aloys Leyendecker, Werner Regen und Eduard Padar

12.00-12.30 Kaffeepause

12.30-14.00 Workshops (Arbeitskreis 2- parallel in 3 Gruppen in 3 Sälen):

**Über die „Triebziele“ des Menschen (nach Bauer): Wohlfühlen, Gesundheit, Motivation
und dem professionellen Umgang mit ihnen**



1. Workshop (Saal Mexiko)



Christian Hanisch (Deutschland)

“emotionSync & EMDR+(plus)[®] & SpaceSync[®] - Neuro-Coaching-Russlandpremiere”

Prof. Pavlov aus St. Petersburg legte die wissenschaftlichen Grundlagen für die Untersuchungen neuronalen Verbindungen. Ch. Hanisch hat wissenschaftlich bewiesen, wie man schnell und effektiv diese neuronalen Verbindungen wieder löschen kann. Ent-Lernen, Ent-Konditionieren, Ent-Traumatisieren. Daraus haben sich ganz praktische Anwendungen entwickelt, die sie schnell lernen können. Erleben Sie es live. Die Methode „**spaceSync[®]**“ hat Premiere in Russland - seien Sie dabei!

2. Workshop (Saal Los Angeles)



Johann Kluczny (Deutschland)

**Vom Wunsch zur Zielrealisierung ... und darüber hinaus:
Emotionale, motivationale und volitionale Aspekte
(Willenskraftaspekte) im integrativen Coaching**

Jahrzehnte herrschte die Ansicht, dass kognitive Vorstellungen von Zielen zum Handeln motivieren. Alternativen zu kognitiven Motivationsquellen sind jedoch auch Motive, Bedürfnisse und Emotionen, die nicht unmittelbar im Denken repräsentiert sind. Die Forschung der modernen Zielpsychologie löst die traditionelle Motivationspsychologie ab. Das erweiterte Motivationsmodell und die Ergebnisse der Zielpsychologie unterstützen den Prozess von Motiven und Bedürfnissen über Werte, Einstellung und Erwartung zur Zielsetzung. Nutzen: Sie erhalten Wissen über das erweiterte Motivationsmodell und zur Zielpsychologie, denn alleine in Fantasien (Zielbilder) zu schwelgen genügt nicht!



3. Workshop (Saal Montreal)



Christel Juchniewicz (Deutschland), Bernhard Juchniewicz (Deutschland)

Epigenetik - Gibt es das „Erfolgsgen“? „Fixierungen im Alltag und Ihre Transformation“- die „TOUCH EMOTION®“-Methode

„EPIGENETIK“

„Nicht unsere Gene steuern uns, sondern wir steuern unsere Gene“

Jahrzehntelang glaubte man, dass unser genetischer Bauplan unveränderbar sei, Seit einigen Jahren gibt es jedoch neue Erkenntnisse: Lebensstil, Verhalten und Erfahrungen haben Einfluss auf unsere Gene. **Christel Juchniewicz** erklärt uns, dass erbliche Prägung nicht immer schicksalhaft ist, sondern dass wir die Möglichkeit haben, mitzuentcheiden, was davon Realität wird.

Bernhard Juchniewicz erklärt uns, wie uns die Erkenntnisse der Epigenetik unterstützen können, auf dem Weg zu einem resourcevollen neuen ICH. Wir lenken die Aufmerksamkeit im Alltag auf für uns gesunde Inhalte und transformieren sie in Wissen - Erfahrung - Weisheit - Liebe – Handlungskompetenz – Selbstliebe. „**TOUCH EMOTION®**“ nennt er die Methode, mit der er negative Fixierungen oder Alltagstrancen im Coaching transformiert und hinführt zu Aufarbeitung und Ressourcenaktivierung und zu „Good Vibration“. Sein multiprofessioneller Coachingansatz ist dabei analytisch, behaviouristisch, humanistisch und systemisch orientiert und wurde aus seiner Berufserfahrung von nahezu 50000 absolvierten Coachingsitzungen heraus entwickelt.

14.00-15.30 Mittagslunch im Hotelrestaurant

15.30-17.00 Workshops (Runde 3 parallel in 3 Gruppen in 3 Sälen)

Psychoneuronale Systeme – Störungen und der Umgang damit in Beratungs- und Mediationsprozessen.



1. Workshop (Saal Mexiko)



Peter Gester (Deutschland)

[MATRIX] und [META-MATRIX] - Instrumente biographischer Analysen zur Rekomposition von Lebenspartituren“

Die **[MATRIX]** ist ein umfassendes biographiebasiertes Modell für Therapie, Beratung und Coaching. Es beschreibt Personen, deren Lebenswelten und damit ihre Biographien auf über dreißig Dimensionen.

Die **[META-MATRIX]** liefert auf den Feldern Psychologisieren, Biographieren, Politisieren und Historisieren zusammenhangsstiftende Meta-Analyse-Modelle zur gesellschaftspolitischen Einbettung von Biographien im Sinne der Rekomposition von Lebenspartituren.

2. Workshop (Saal Los Angeles)



Alexander Maria Fassbender (Deutschland)

„Veränderungsarbeit in psychoneuronalen Systemen der Klienten unter Nutzung professioneller Erfahrungen von Weltraumspezialisten- Einzel- und Teamarbeit“

Im Workshop offerieren Ihnen ein aktueller Pilotentrainer und ein spaceCoach-Trainer effiziente Tools und Methoden aus den besten Cockpits der Welt. Ein Projekt ist ein Projekt – egal um was es am Ende geht. Regeln und Struktur, Motivation und Einstellung, klare Ziele, kluge Risikoabwägung und Eventualplanung, Lernen aus Fehlern sowie hohe situative Aufmerksamkeit sind unverzichtbare Bestandteile von Projektplanung und Durchführung.

Darüber wollen wir sprechen und sehen, wie machen es Piloten.

Durch gezielte Anwendung dieser universellen Toolbox reduzieren auch Sie ihren Workload.

Ziele werden klarer und erreichbar. Aus Fehlern wird wirklich gelernt. Zeit wird nicht verschwendet. Das Projektteam arbeitet als Team. Erfolge werden damit vorherseh- und wiederholbar.

Das Beste: Der Transfer ist einfacher als Sie denken.



3. Workshop (Saal Montreal)



Aloys Leyendecker, Oxana Saschirinskaja

***„Neurologische Ansätze im
Konfliktmanagement. Aufstellungsarbeit als
Methode“***

In dem Workshop erfahren die Teilnehmer von erprobten, auf neuesten neurologischen Erkenntnissen beruhende Ansätze in der Analyse und Diagnose von Konflikten und ihre hautnahe Umsetzung in der Aufstellungsarbeit. Insbesondere Erfahrungen aus der Arbeit mit Familienunternehmen werden praktisch aufgezeigt und im Workshop angewandt.

17.00-17.20 Kaffeepause

17.20-19.00

Einmalige Speaker- und Roadshow - 1,5 spannende und unterhaltsame Stunden:

1. „Von Antonovsky's Salutogenese Modell zum Rebellienz-Modell Stärke durch Widerstand?“ von und mit Peter Gester;
2. „Die Macht des Nonverbalen- Wer mit dem Körper spricht, muss weniger sagen“ von und mit dem Weltrekordler Michel Lasslop;
3. „SpaceSync - Neuro-Coaching- Russlandpremiere – LIVE für alle“ von und mit Christian Hanisch und
4. last not least: „Die Welt um uns neu entdecken“ von und mit Alexander-Maria Fassbender!



2. Konferenztag, Sonntag, den 15.03.2020

“Aktuelle Impulse, Ideen und praktische Instrumente mit Neurocoaching für klientenorientierte Beratung im Alltag- eine Welt des Querdenkens zur Sicherung des Gleichgewichts im Gehirn“

10.00-13.30. 4. Arbeitskreis- alle Teilnehmer im Open Space-Format einschließlich Gruppenarbeit

Stufenleiter der Veränderungen an einem realen Praxisfall einer Beratungsleistung (Coaching, Therapie, Mediation), Teamcoachings im Bereich Sport“ unter Einbeziehung aller Konferenzteilnehmer. (Saal Amerika)

(Fallbeschreibung wird im Voraus verteilt):

1. Analyse der Spannungsfelder (z. Bsp. wie: Autonomie – Abhängigkeit; Offenheit – Schutz; Gefühl – Verstand; Freude – Leid; Vergangenheit – Zukunft - nach Hüther)
2. Diagnose der Störungen von psychoneuronalen Systemen (z. Bsp. Systeme für: Stressverarbeitung, Beruhigung, Bewertung. und Belohnung, Impulskontrolle; Bindungen, Realitäts- und Risikobereitschaft etc. - nach Gerhard Roth)
3. Ansatz und Wege zur Konfliktauflösung und methodische Begründung im Sportteamcoaching
4. Bearbeitung dieses konkreten Praxisfalles mit dem durch die Teilnehmer ausgewählten Ansatz (Coaching, Therapie, Mediation, Aufstellungsarbeit etc.).

13.30-15.00 Mittagslunch im Hotelrestaurant

15.00-16.30 Workshops (Arbeitskreis 5 - parallel in 3 Gruppen in 3 Sälen)

Diagnose und zielorientierte Arbeit mit neurologischen Ansätzen

1. Workshop (Saal Mexiko)



Lorenz Wenger (Schweiz)

„Mutig in die Zukunft in Zeiten der Veränderung“

In unserer heutigen Zeit des permanenten Wandels, der Informationsüberflutung und der digitalen Ablenkung wird Mut zunehmend wichtiger – im Business und privat. Doch es scheint immer schwieriger, auf unsere innere Stimme zu hören und unserem inneren Kompass zu folgen: was sind unsere Bedürfnisse, was unsere Motive, unsere Werte, unsere intrinsischen Antreiber? Wie ticken wir und was ist uns wirklich wichtig? In diesem Workshop besprechen wir praxiserprobte Tools für mehr Mut und erarbeiten gemeinsam Lösungen, die wir auch in unserem täglichen Coaching-Alltag mit unseren Klienten anwenden können

Wie wir in nur 70 Tagen doppelt so mutig werden:

- Mehr Mut für Veränderung
- Mehr Mut für Entscheidungen
- Mehr Mut, neue Wege zu gehen
- Mehr Mut, loszulassen



- Mehr Mut, Ängste zu überwinden oder zu nutzen
- Mehr Mut, ungeliebte Muster zu verlassen
- Mehr Mut, trotz Lampenfieber, Präsentationsangst oder Prüfungsangst
- Mehr Mut, zu scheitern
- Mehr Mut zur eigenen Motivation
- Mehr Mut für mehr «Neins» im Verkauf
- Mehr Mut zur Lücke

2. Workshop (Saal Los Angeles)



Michael Lasslop

“Faszinierende Welt der Nonverbalen Kommunikation - bessere Resultate in Verhandlungen, Führungs- und Personalgesprächen“

Die faszinierende Welt der nonverbalen Kommunikation ist das ideale Workshopthema. Denn besser zu erkennen, was andere Menschen bewegt, ist in nahezu jedem Bereich unseres Lebens wichtig.

Gleichzeitig ist es ein essentieller Baustein für Erfolg und Lebensglück. Das breite Anwendungsspektrum dieses Themas mit dem ermöglicht es jeder Teilnehmerin und jedem Teilnehmer einen praktischen Mehrwert für sich mitzunehmen: Setze Dich richtig in „Szene“ und tritt souverän auf! Erhalte die Anerkennung, die Du verdienst! Vertrete Deinen Standpunkt überzeugend! - Kurzum: Getreu dem Motto: „Wir können nicht *nicht* kommunizieren“ ist es wichtig, die Bedeutung unserer Körpersprache zu erkennen. Erst wenn wir wissen, was wir mit unserem Körper aussagen, können wir die volle Wirkung unserer Worte entfalten!

3. Workshop (Saal Montreal)



Tatyana Almazova

„Die Teamkultur in Organisationen im Kontext neuronaler Forschungsergebnisse“

Wie hilft uns NEUROCOACHING bei der Aufdeckung der Unterschiede in der Teamkultur als einer der wesentlichsten und bedeutendsten Gründe von Konflikten in Organisationen. Im Workshop werden Diagnoseinstrumente für die Teamkultur und Varianten von Coach-Interventionen im Kontext verschiedener Teamkulturen aufgezeigt.

16.30-16.50 Kaffepause

16.50-17.30 Allgemeine Runde zur Auswertung der Konferenz



Organisatorisches:

1) ORGANISATIONSKOMITEE DER KONFERENZ - Jederzeit für Sie ansprechbar!

Prof. Dr. Werner Regen – Schirmherr der Konferenz, Tel.: +7(921) 964-87-08

Dr. Aida Alieva – Vorsitzende. Tel.: +7(921) 930-57-56

Dr. Sergej Chodov – Stellv. Vorsitzender

Ljubov Kobin

- 2) Auf dieser Seite: www.co4me.ru werden wenige Tage nach der Konferenz Fotos und Videos der 9. ECA-Konferenz bereitgestellt.
- 3) ALLE FOTOS, VIDEOS SIND AUSSCHLIESSLICH NUR PRIVAT ZU NUTZEN: DIE AUTORENRECHTE DER SPEAKER UND TEILNEHMER SIND DABEI VOLL ZU WAHREN. MIT DEN ERHALT DER TEILNAHMEURKUNDE WERDEN DIESE BEDINGUNGEN AKZEPTIERT. DER VERANSTALTER SCHLIESST AUSDRÜCKLICH JEGLICHE HAFTUNG BEI FAHRLÄSSIGER VERBREITUNG UND NUTZUNG DIESER UNTERLAGEN AUS!
- 4) Das Mittagessen wird an beiden Tagen für alle Teilnehmer und Speaker als Lunch in der Gaststätte des Tagungshotels angeboten.

PARTNER:

- European Coaching Association, Deutschland
- Internationaler Verein zur Förderung Mediation DACH e.V., Deutschland
- Nord-West Regionalabteilung der Russischen Akademie der Wissenschaften für Architektur und Bauwesen, Russland
- Übersetzungsbüro Translation-Online24, St. Petersburg, Russland
- Liga für Lebenshilfe, St. Petersburg, Russland
- International Association of Coaching Institutes
- International Association of NLP Institutes
- Space Coach Academy, Deutschland
- Kalipe GmbH (Kaltenbach-Training), Deutschland
- Zeitschrift „Verkaufsmanagement“, Moskau, Russland
- EmotionScience Institut, Deutschland
- EUROPEAN Business-Ecademy, Deutschland
- AL-Institut, Konfliktmanagement und Mediation, Lettland / Deutschland
- Internetportal «Samopoznanie», Russland
- Internetportal Vsetreningi.ru
- Verlag Dr. Werner Regen



- Success Point Group GmbH
- Internationales Internetportal Coachblaga
- Moskauer Institut für Psychoanalyse, Russland
- ABCoach-Institut Moskau, Russland
- Nord-West Coaching Universität, St. Petersburg, Russland
- Hochschule für Coaching, Uljanovsk, Russland
- Akademie für professionelles Coaching, Russland
- Informations- und Konsultationszentrum "Psychometrika", St. Petersburg, Russland
- Zentrum für psychologische Bildung "Metapher"



NOCH WEITERES ORGANISATORISCHES!

Bitte beachten Sie noch folgende wichtige Hinweise an unsere Stamm- und Neugäste:

- Rabatte: Für -Mitglieder des ECA, ICI, NL und WHO; -Absolventen der „Deutschen Schule für Coaching und Mediation“, -Teilnehmer früherer Konferenzen „Coaching-Plante“
- Spezielle Rabatte erhalten:
 - Gäste, die nicht in St. Petersburg zu Hause sind – zusätzlich 5%
 - für die Gewinnung zusätzlicher Teilnehmer: – 7%.

Organisationsgebühren für die Teilnahme an der Konferenz	
Ihre Investition in die Konferenz bis 10.03.2020	260 EUR
Natürlich gibt es Rabatte! *	
Absolventen der „Deutschen Schule für Coaching und Mediation“	15%
ECA- und ICI, WHO und NL -Mitglieder	10%
Teilnehmer der ersten acht Konferenzen „Coaching-Plante“	5%
Teilnehmer von außerhalb	zusätzlich 5%
Für die Gewinnung zusätzlicher Teilnehmer	zusätzlich 7%

* Diese Rabatte werden nicht aufsummiert (außer für Teilnehmer von außerhalb). Es wird immer der höchstmögliche Rabatt gewährt!

Wenn Sie in EURO zahlen möchten, wenden Sie sich an uns direkt!

Mehr und Aktuelles erfahren Sie auf: <http://co4me.ru/deutsch/>

BANK DETAILS IN EURO:

Please pay for account No `40703978426261009606
with (Beneficiary Bank) VTB Bank (public joint-stock company) Branch N 7806 in Saint-Petersburg, Russia\
SWIFT of Beneficiary Bank VTBRRUM2SP3
via correspondent account No... 0104157391
with PJSC VTB BANK, MOSCOW, SWIFT: VTBRRUMM
in favour of: Unabhängige nichtkommerzielle Organisation der beruflichen Weiterbildung „Deutsche Schule für Coaching und Mediation“
TIN/ CRTR 7838030447 / 783901001

РЕКВИЗИТЫ БАНКОВСКОГО СЧЕТА В РУБЛЯХ/ BANKANGABEN FÜR RUBELZAHLUNGEN:

АНО ДПО «Немецкая школа коучинга и медиации»
ИНН 7838030447 КПП 783901001
р/с 40703810002060009606 в Филиал № 7806 Банка ВТБ (ПАО)
Г. САНКТ-ПЕТЕРБУРГ
к/с 30101810240300000707 БИК 044030707

Zahlungszweck /Назначение платежа:

Планета коучинга, регистрационный сбор 2020 г./ Coaching Planet, Registrierung 2020